

Rotary  2018-2019 国際ロータリー 第2790地区 第7グループ 
成田空港南ロータリークラブ インスピレーションになる

ANA 

昭和41年10月6日創立 / 昭和41年11月21日承認
 例会日時 毎週木曜 12:30 点鐘
 (夜間例会 18:30 点鐘)
 例会場 あづま庵

事務局
 〒289-1732 千葉県山武郡横芝光町横芝1519-6
 TEL 0479-80-1177 FAX 0479-80-1178
 第2790地区 ガバナー 橋岡久太郎 第7グループ ガバナー補佐 高山義則

URL <http://www.narita-airport-m-rc.jp>
 E-mail info@narita-airport-m-rc.jp

令和元年 6月27日発行 NO.2254 第2407例会 会長 高田 一行 幹事 杉森 幹男 会報委員長 小林 定雄

例会報告(令和元年 5月16日)

点 鐘 会長代理 青柳 誠
 ソ ン グ 「それでこそロータリー」
 唱 和 「四つのテスト」
 会長代理挨拶 会長代理 青柳 誠
 幹 事 報 告 幹 事 杉森幹男
 プ ロ グ ラ ム
 各委員会報告
 クラブ協議会

クラブの出席率を上げる為にはどうしたら
 良いか？

会長代理挨拶



社員旅行でベトナムの方へ行きました、昨日帰ってきました。ジャンボより大きい飛行機に乗って香港で乗り換えて、2泊4日という航程で行ってきました。ハノイの立派な飛行場で、随分発展しているなと思いました。驚いたのは、無茶苦茶にオートバイが多いことです。聞いてみましたら、オートバイの70%がホンダだそうです。特に行った日が日曜でしたもので、夫婦・恋人同士が多かったのでしょうかけども、女の子がオートバイにスカートでもまたいで乗っていて、ストッキングを履いていなかったの

とっても目の保養になりました。向こうの働いている人はみんな若いですから、平均年齢が28歳くらいだそうです。次の朝見てみたら、赤信号の時に止まっているオートバイは物凄い数でした。電車もあるようですが、みんなオートバイで通勤している感じですね。この国は5年くらい経ったら物凄く発展するんじゃないかな？と思います。よく働きますし、対日感情はとっても良いです。スカートでオートバイのうしろに乗っている姿を見て、若返って帰ってきました。

会長から挨拶文を頂いていますので読み上げさせて頂きます。

みなさん、こんにちは。5月も半ばになり、草木がどんどん伸びて暑い日も多くなってまいりました。唐突ですが、みなさんは、インスタントラーメンがお好きでしょうか？先日のニュースで目にしましたが、日清食品ホールディングスがNHKの朝ドラ「まんぷく」の効果で、チキンラーメンやカップヌードルなどが過去最高の売り上げを達成し、前期比2.3%増の4509億円だそうです。平均視聴率も20%以上だっただけに、売り上げにも大きく貢献したのでしょう。このニュースから、販売の鉄則で、「モノを売るより、ストーリーを売れ」という言葉を思い出しました。商品の売れ行きはストーリーに左右されることはよくご存じだと思います。目の前に突然チキンラーメンが出されてさあどうぞと言われるより、創業者夫妻の思いと苦勞を知った上でさあどうぞと言われるのでは全くその商品への興味やありがたみも変わってくるでしょう。また、高級車を例にとりましても、メルセデスベンツ、BMW、アウディのドイツプレミア御三家をはじめ、多くの高級車ブランドが100年、あるいはそれ以上の歴史があり人を引き付けます。私たちは、高価なものであれ安

価なものであれ、商品が持つ質の良さに加え、そのストーリーを楽しみたいのかもしれませんが。来週の例会もよろしくお祈いします。以上です。

幹事報告

①例会のお知らせ

- ・銚子RC
- ・小見川RC

②会報受領クラブ

- ・八日市場RC

③ガバナー事務所より

- ・JAPAN ナイトパーティの詳細のご案内

④その他

- ・公益財団法人ロータリー米山記念奨学会より
ハイライトよねやま



委員会報告

◇会長エレクト

次年度のクラブ活動計画書を5月31日までにRC事務所までFAXをお願い致します。よろしくお祈い致します。(会長エレクト 市原豊彦)

◇プログラム委員会

来週23日に高山ガバナー補佐が来て挨拶をされますので、出席をなるべくしてもらえようにお祈い致します。

(プログラム委員長 土屋俊夫)

クラブ協議会

「クラブの出席率を上げる為には
どうしたら良いか？」



クラブ協議会 議長 土屋俊夫

土屋

出席率について話してみたいと思います。ご協力お祈い致します。市原さん、趣旨をお祈い致します。

市原

10年間で出席率と会員数が減少しているという事を考えまして、このままではいけないのかと思ひます。次年度会長になるにあたり、皆さんがどうお考えなのか、フラットな気持ちでご意見を頂きたいと思ひまして、この題名をあげてみました。よろしくお祈い致します。

土屋

出席率ですけれども、10年前の平均が97.77%で、現在が68.19%ということです。この数字を他クラブの方が見ていまして「最近、クラブの出席率がよくないじゃないの？」と言われまして、妙に引ひかかったところがあります。みなさん出席欄を見ていますので、この辺を改善したいという気持ちがあると思ひますが、市原さん、何か提案はありますか？

市原

出席率を上げるに関して、何かいい方法を考えて頂きたいです。会員数というのは、これから増強を行います。次年度の地区の方針として『クラブを元気にして』というのがあります。そここのところで、クラブを元気にするにはクラブ奉仕とかありますけれども、まず会員が定例会だとかに出てきてもらわないことには話にならないので、どうやったら出てきてもらえるのか？そういうところを考えて頂きたいと思ひまして、こういう内容を選択しました。

土屋

齋藤さん、ご意見をお祈いします。

齋藤

出席ということで、10年前とどう違ひるかといった時に、私自身は出席免除会員になっているというところではありますけれども、以前、青柳さんが「ロータリークラブはホッとするとところになりたいな」という話をされた時に「そうだよそうだよ」と心の中で思ひました。会員同士が、仲が悪い・あらを拾うということではなくて、ホッとする場を作るというのは重要なことと常々考えていました。もう一つは普段ここで会員卓話はいつも決まったような人たちが、これもいいのですが、以前出席率がよかった時はどうかというと、空港から重要な話をしてくれる方を呼んでみたり、顧問である横芝光町の町長だとか山武市長だとか、芝山の町長とか、呼んできてたと、そう

いう時には是非流れを聞きたいと、理念とかビジョンとか、勉強になるかなと思っておりました。

石田

出席率を上げることを話し合うのでしょうか？

土屋

「出席について考えましょう」ってことです。

石田

出席は、参加するのが常識でしょう？それで参加できなかった分はメーキャップに行く事を先輩方に聞いて、なるべく出席するようにはしてるんだけど、どうなんですか？それと10年前のデータですが、私も10年前に居ましたが100%ということはありませんよね？月信でも、調整して100%じゃないよね。

小林

計算の仕方が違うんだよね、きっと。

石田

当時ある所で言われたけど、100%ということはありませんよね？ということなんだけど、どうでしょう？

土屋

はっきり言って、委員会だとか全部メーキャップにしてたよね。

石田

市原さんが次年度会長になるにあたって、自分で出席率だとかを比べてみた時にどうするのか？

市原

10年前・5年前・3年前、ずっと月信を見て調べた結果です。

石田

月信を見て調べてるんだろうけども、10年前の100%というやつも、すべての面で調整しているのではないかと会長・幹事会に行って言われたこともある。結局インターネットの画面を上げたら出席になるという話もあるし、会長・幹事がいてクラブの話が出ればそれでメーキャップが貰えるという話にもなったし、ゴルフでも会長・幹事がいてロータリーの話をしたら貰えるという話もあるけども。

齋藤

それはありました。今でもあります。

古西

現状で委員会を開いた時に、会長・幹事出席のもと『〇〇委員会』とかで出席した人はメーキャップ扱いになると思うんですが。それはメーキャップカード的なものを昔から出していなかったと思うんです

けど、そういう物をちゃんと提出していたら、もう少し出席率が上がって活動が明確になるんじゃないか。ただ、みんなメーキャップの報告をしてないから、出席率が上がらない。

伊藤

メーキャップというのは、どこからどこまでがメーキャップなのか？というのをきっちり分かっていれば、それを計算して、計上していけば出席率は上がると思う。

石田

出席率を上げようとするものなのか、齋藤さんが言ったようにロータリーに来てもっと楽しくやれるだとか、格好つけるかどうかの問題だと思うけど。今日も15人でどうするの。

伊藤

いかに出席してもらうか？でも出席してもらおうとしても、結局その人の都合が悪かったら仕事最優先で来れないし、その人達はどうしているの？そのためにメーキャップがあるのだから。

土屋

今石田さんが言うように、出席率を上げるために努力するのか？それともそれはあまり考えないで楽しくやるのがいいのか？出席率を上げる方法はメーキャップにしる委員会にしる出席者をどんどん入れていくことは可能なんです。ところで私は次年度広報委員になりましたが、安藤さんと打ち合わせをした時、HPでメーキャップ出来るようにしようということになってきて、出席率を上げる方法はありません。だから出席率だけを頭に入れちゃうと、100%に持って行くことは可能です。それで、必ず全会員はHPでチェックするようにしよう。今のところHPはPCで立ち上げるという面倒くさいところがあるので、なるべくスマホで見れるHPにして、特に出席率を重点的に対応するという考え方があります。そうすれば今日行けないとなったらHPを見て『出席』と。それで良いのかは分からないですけど、そうすれば出席率は上がる訳です。

石田

それだったら、ロータリーとは何なのってことになっちゃうよ。

土屋

そのところなんです。eクラブもあって『もう顔を合わせない・ネットの世界で会っていればいいじゃないか』という極論の所も有ります。ですからロータリーとは何だという本質論になってきちゃうの

で、ちょっと伏せていたんですが、この本質論をどこで話すのか？ロータリーとは何なのかとか、会わなくてもいいんだとか、極論に言えば出席率 100% 出来るわけですよ。

古西

質問していいですか？市原さんは『例会に出席する数を増やしたい』のか、それとも土屋さんが言うように『出席率を上げたい』のか？

市原

例会において出席して頂ける人を増やしたいというのが本音です。

古西

今日 15 名の参加で、今会員数が 32 名だから約 50% くらいじゃないですか。普段は 20 人くらい来てますかね？

市原

そうですね。

古西

3 年前とか 5 年前くらいで 25 名くらいだった気がするんですよ、例会に参加している人って。多分パーセンテージ的には会員数が減っているんで、出席している人が少ないような感じには見えると思うんですけど、実質 40 人いて 70% の会員が出席していると 28 名とか 26~7 名とかいう世界になると思うんですね。ただ 30 人だったとした場合、70% だと 20 名くらいの人間しかいないということで、会員が減っちゃっているせいで、出席している人間が少なく見えちゃうんじゃないのかな？って感じがするんです。

石田

大体来てる人は同じだと思うよ。

古西

だからもっとこの例会を賑やかにさせたいということだったら、やはりもっと会員を増強するとかしていかないと、例会に出席してくれる人は 70% くらいがいいところだと思います。だからそれを 80%・85% までに上げるにはどうしたらいいのか？というのを考えるということですよ。

石田

そこまではやらなくていいんじゃないのと俺は思うけど。

市原

思ったのはあくまでも 10 年前と今と違っている。

石田

10 年前は、土屋さんが言ったように PC 開いたら

とか何かあれば出席とか。

古西

この頃は、月信とか見ると市川とか市川東クラブが毎度毎度 100% の出席率ですって出てて、過去当クラブでもどういう技を使ったかは分からないですけど、100% に近い数字を連発していた頃だと思います。

石田

市原さんはこの頃例会に来てた？

市原

あんまり来てないです。

石田

来てないのに何で 100% なの？ってことになるでしょう。

鈴木（恭）

それで今度自分が会長になったから 100% 欲しいって言われても、自分が今までである程度出席して出席率を高めているんだったらみんなもいろいろあるだろうけど、なかなか難しいよな。

齋藤

夜間で何か集まって研究会とか開く時に、メンバーカードを配ればそれは出来ると思うんですけど。

石田

配らなくたっていいでしょうよ。

齋藤

出席がちゃんと出ているかどうか？という話なんですけど。

鈴木（恭）

行ったっていうのを、会長が出席委員長に報告するんですよ。

土屋

この辺で出席委員長の話が出ましたが。

秋葉

今年度は出席委員長が秋葉なんですけど、対前年と比べて概ね 12% の出席率になっていますが、一概に出席委員長である私の責任だとは全く思っていません。引き受けた際に、出席率を上げるとは言われてません。今年の目標としては、例会のお弁当の無駄を無くそうということで、皆さん出欠の報告をちゃんとしましょうということを伝えたので、その辺はうまくいっているのかなと自分では思っています。前年と比べて、例えば 12% の売上げの減だとしたら大きな問題だと思います。来年また 10% 下がったら、50% を切るということを考えると、

衰退の一路しかないかな？と、『無くなっちゃうんじゃないか？』ということの問題にすれば、もう少し分かりやすく話が出るんじゃないかなと思います。

土屋

正直言って、今年度はあまり出席率を考えてなかったんですね。だから市原さんに言われて「そうか」という感じで。確かに出席率 100%のクラブがあるんですけど、その会員は涙ぐましい努力をしているんですね。休むとメーカーキャップをしにどこかのクラブへ行ったり。例えばこのクラブで臨時に木曜日休会してしまった、といったら誰かがメーカーキャップカードを発行しなくてはいけないということで、メーカーキャップをしに他クラブから来た場合に備えて必ず一人か二人いないといけないんです。それを知っていて貰いに来るといって裏技があるということなんです。実際にそんなことまでして何になるのかなって気持ちがあります。

石田

そこまでやったら会員いなくなっちゃうんじゃないかな。

土屋

だからそのところが問題なんですよ。

古西

何が問題なの？

青柳

「何が問題か？」ってね、例会が一番ロータリーで大事だと思うのよ。それでみんな忙しい体で来てるんだから「今日は例会に行ってよかったな」と思うようなことが何か一つでもあればいいと思うのよ。だから例会をそういう風に持って行く、出席率云々というよりも、例会に来てよかったなという例会にするにはどうしたらいいかな？と、こう考えるのが一番じゃないかと思う。

土屋

大体結論が出てきましたね。

市原

今青柳さんが言われた通り、ただ単に出席率を上げるというより、そういったことも凄く大事だと思います。私は一番最初に数値だけしか見なかったのですが、このように皆さんに問いかけをしてしまいましたが、問題点はいろいろとあると思うんですね。例会で皆さんが顔を合わせて、一つでも多くの事を学べたとか、大きく言えば人生の一つでもプラスになれば、そういうことがあればこれが役立っていく

ことだと思うんです。けど、今の状況を考えると出席する人数がここのところ 20 人くらいですが、段々その人数が 2～3 人ずつ減っているような気分もしています。ですから、来年はどうなのかな？という不安もあったので、これを議題に上げたんです。

土屋

大体このような話し合いで終わらせてもらいます。

ニコニコボックス

齋藤逸朗君・倉石昌治君

…誕生祝いありがとうございます。

青柳 誠君・越川 忠君・土屋俊夫君・鈴木恭一君
小林定雄君・市原豊彦君・杉森幹男君・

…天気も良く、皆さん活発な日々を過ごしましょう。

秋葉英昭君

…6月3日の横芝光町ゴルフ大会、よろしくお願
いします。

本日計	16,000 円
累計	639,005 円

出席報告

例会日	会員数	出席	出席率に 用いる数	%
5月16日	32	22	31	70.97

☆ 欠席をしたらメーカーキャップをしましょう ☆